

## Karta oceny formalno-merytorycznej projektu konkursowego

NUMER WNIOSKU: .....

INSTYTUCJA PRZYJMUJĄCA WNIOSEK: .....

NUMER KONKURSU: .....

TYTUŁ PROJEKTU: .....

SUMA KONTROLNA WNIOSKU: .....

NAZWA WNIOSKODAWCY: .....

OCENIAJĄCY: .....

| I. WARUNKI FORMALNE/OCZYWISTE OMYŁKI (zaznaczyć właściwe znakiem „X”)  |  |                                      |                              |
|--|--|--------------------------------------|------------------------------|
| 1.   | We wniosku o dofinansowanie projektu stwierdzono braki w zakresie warunków formalnych/oczywiste omyłki, które umożliwiają ocenę projektu.    |                                      |                              |
|  | <input type="checkbox"/> TAK – UZASADNIĆ W CZĘŚCI VII.   | <input type="checkbox"/> NIE         |                              |
| 2.   | We wniosku o dofinansowanie projektu stwierdzono braki w zakresie warunków formalnych/oczywiste omyłki, które uniemożliwiają ocenę projektu. |                                      |                              |
|  | <input type="checkbox"/> TAK – PRZEKAZAĆ DO PONOWNEJ WERYFIKACJI WARUNKÓW FORMALNYCH I OCZYWISTYCH OMYŁEK                                    | <input type="checkbox"/> NIE         |                              |
| <b>UZASADNIENIE PRZEKAZANIA WNIOSKU O DOFINANSOWANIE PROJEKTU DO PONOWNEJ WERYFIKACJI WARUNKÓW FORMALNYCH I OCZYWISTYCH OMYŁEK</b> (wypełnić, jeśli w punkcie 2. zaznaczono odpowiedź „TAK”) |  |                                      |                              |
| II. KRYTERIA FORMALNE (zaznaczyć właściwe znakiem „X”)   |  |                                      |                              |
| 1.   |  |                                      |                              |
|  | <input type="checkbox"/> TAK   | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 2.   |  |                                      |                              |
|  | <input type="checkbox"/> TAK   | <input type="checkbox"/> NIE         |                              |
| 3.   |  |                                      |                              |
|  | <input type="checkbox"/> TAK   | <input type="checkbox"/> NIE         |                              |
| <b>UZASADNIENIE OCENY NEGATYWNEJ</b> (wypełnić, jeśli w części II. zaznaczono „NIE” jako odpowiedź skutkującą negatywną oceną przynajmniej jednego z kryteriów formalnych)                   |  |                                      |                              |
| III. KRYTERIA HORYZONTALNE (zaznaczyć właściwe znakiem „X”)  |  |                                      |                              |
| 1.   |  |                                      |                              |
|  | <input type="checkbox"/> TAK   | <input type="checkbox"/> NIE         |                              |
| 2.   |  |                                      |                              |

|    |                              |  |  |                              |
|----|------------------------------|--|--|------------------------------|
|    | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY                         | <input type="checkbox"/> NIE |
| 3. |                              |  |  |                              |
|    | <input type="checkbox"/> TAK |  | <input type="checkbox"/> NIE                                 |                              |
| 4. |                              |  |  |                              |
|    | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY   |  | <input type="checkbox"/> NIE |
| 5. |                              |  |  |                              |
|    | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI |  | <input type="checkbox"/> NIE |
| 6. |                              |  |  |                              |
|    | <input type="checkbox"/> TAK |  | <input type="checkbox"/> NIE (NALEŻY WYPEŁNIĆ PONIŻSZE POLA) |                              |
|    |                              |  |  |                              |
|    | 1.                           |  |  |                              |
|    | <input type="checkbox"/> 0   |  | <input type="checkbox"/> 1                                   |                              |
|    | 2.                           |  |  |                              |
|    | <input type="checkbox"/> 0   | <input type="checkbox"/> 1             | <input type="checkbox"/> 2                                   |                              |
|    | 3.                           |  |  |                              |
|    | <input type="checkbox"/> 0   | <input type="checkbox"/> 1             | <input type="checkbox"/> 2                                   |                              |
|    | 4.                           |  |  |                              |
|    | <input type="checkbox"/> 0   | <input type="checkbox"/> 1             | <input type="checkbox"/> 2                                   |                              |
|    | 5.                           |  |  |                              |
|    | <input type="checkbox"/> 0   | <input type="checkbox"/> 1             |  |                              |
|    |                              |  |  |                              |
|    |                              |  |  |                              |
|    | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI |  | <input type="checkbox"/> NIE |
| 7. |                              |  |  |                              |

|   |                              |  |                                      |                              |
|---|------------------------------|--|--------------------------------------|------------------------------|
|   | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> NIE           |                                      |                              |
| <b>UZASADNIENIE OCENY NEGATYWNEJ</b> (wypełnić, jeśli w części III. zaznaczono „NIE” jako odpowiedź skutkującą negatywną oceną przynajmniej jednego z kryteriów horyzontalnych) |                              |  |                                      |                              |
| <b>IV. KRYTERIA DOSTĘPU</b> (zaznaczyć właściwe znakiem „X”)  |                              |  |                                      |                              |
| 1.  |                              |  |                                      |                              |
|   | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 2.  |                              |  |                                      |                              |
|   | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 3.  |                              |  |                                      |                              |
|   | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 4.  |                              |  |                                      |                              |
|   | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 5.  |                              |  |                                      |                              |
|   | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 6.  |                              |  |                                      |                              |
|   | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 7.  |                              |  |                                      |                              |
|   | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| 8.  |                              |  |                                      |                              |
|   | <input type="checkbox"/> TAK | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY | <input type="checkbox"/> NIE |
| <b>UZASADNIENIE OCENY NEGATYWNEJ</b> (wypełnić, jeśli w części IV. zaznaczono „NIE” jako odpowiedź skutkującą negatywną oceną przynajmniej jednego z kryteriów dostępu)         |                              |  |                                      |                              |

| V. KRYTERIA MERYTORYCZNE |                        |   |                          |  |  |
|--------------------------|------------------------|---|--------------------------|--|--|
| Lp.                      | Kryterium merytoryczne | Minimalna liczba punktów możliwych do uzyskania | Przyznana liczba punktów | Maksymalna liczba punktów możliwych do uzyskania | Uzasadnienie oceny<br>w przypadku przyznania liczby punktów mniejszej niż maksymalna |
| 1.                       |                        |   |                          |  |  |
| a)                       |                        |   |                          |  |  |
| b)                       |                        |   |                          |  |  |
| Spełnienie kryterium     |                        | <input type="checkbox"/> TAK                    |                          | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI           | <input type="checkbox"/> NIE   |
| 2.                       |                        |   |                          |  |  |
| a)                       |                        |   |                          |  |  |
| b)                       |                        |   |                          |  |  |
| Spełnienie kryterium     |                        | <input type="checkbox"/> TAK                    |                          | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI           | <input type="checkbox"/> NIE   |
| 3.                       |                        |   |                          |  |  |
| a)                       |                        |   |                          |  |  |
| b)                       |                        |   |                          |  |  |
| c)                       |                        |   |                          |  |  |
| Spełnienie kryterium     |                        | <input type="checkbox"/> TAK                    |                          | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI           | <input type="checkbox"/> NIE   |
| 4.                       |                        |   |                          |  |  |

|   |  |                              |  |  |                              |                              |
|---|--|------------------------------|--|--|------------------------------|------------------------------|
| a)  |  |                              |  |  |                              |                              |
| b)  |  |                              |  |  |                              |                              |
| c)  |  |                              |  |  |                              |                              |
| d)  |  |                              |  |  |                              |                              |
| Spełnienie kryterium                              |  | <input type="checkbox"/> TAK |  |  | <input type="checkbox"/> NIE |                              |
| 5.  |  |                              |  |  |                              |                              |
|   |  |                              |  |  |                              |                              |
| Spełnienie kryterium                              |  | <input type="checkbox"/> TAK |  | <input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI |                              | <input type="checkbox"/> NIE |
| Suma punktów przyznanych za kryteria merytoryczne |  |                              |  |  |                              |                              |

| VI. KRYTERIA PREMIUJĄCE (wpisać liczbę punktów równą określonej wadze punktowej, jeśli kryterium zostało spełnione) |                          |                         |
|---|--------------------------|-------------------------|
| Kryterium premiujące  | Przyznana liczba punktów | Waga punktowa kryterium |

|   |  |  |
|---|--|--|
|   |  |  |
| <b>Suma punktów przyznanych za kryteria premiujące</b>  |  |  |
| <b>UZASADNIENIE OCENY KRYTERIÓW PREMIUJĄCYCH</b> (wypełnić w przypadku przyznania liczby punktów mniejszej niż maksymalna w ramach oceny przynajmniej jednego z kryteriów premiujących) |  |  |

| <b>VII. NEGOCJACJE</b> (wypełnić, o ile kryteria zostały skierowane do negocjacji) |                                    |                      |              |
|--|------------------------------------|----------------------|--------------|
| Lp.  | Kryterium skierowane do negocjacji | Warunek negocjacyjny | Uzasadnienie |
|  |                                    |                      |              |
|  |                                    |                      |              |

| BUDŻET PROJEKTU |            |               |                        |                                    |              |
|-----------------|------------|---------------|------------------------|------------------------------------|--------------|
| Nr zadania      | Nr pozycji | Nazwa pozycji | Wartość pozycji (w zł) | Proponowana wartość pozycji (w zł) | Uzasadnienie |
|                 |            |               |                        |                                    |              |
|                 |            |               |                        |                                    |              |

| BRAKI W ZAKRESIE WARUNKÓW FORMALNYCH/OCZYWISTE OMYŁKI |  |              |
|---|--|--------------|
| Lp.   | Brak w zakresie warunków formalnych/oczywista omyłka | Uzasadnienie |
|   |  |              |
|   |  |              |



| VIII. LICZBA PUNKTÓW I DECYZJA O MOŻLIWOŚCI SKIEROWANIA PROJEKTU DO NEGOCJACJI LUB REKOMENDOWANIA DO DOFINANSOWANIA   |   |                              |
|---|---|------------------------------|
| <b>ŁĄCZNA LICZBA PUNKTÓW PRZYZNANYCH W CZĘŚCI V</b> (jeśli projekt nie spełnia jakiegokolwiek kryterium merytorycznego, tj. nie uzyskał co najmniej 60% punktów w poszczególnych kryteriach merytorycznych) <b>oraz VI</b> (jeśli projekt spełnia wszystkie kryteria, w tym uzyskał co najmniej 60% punktów w poszczególnych kryteriach merytorycznych) |   |                              |
| CZY PROJEKT SPEŁNIA WSZYSTKIE KRYTERIA OCENIANE NA ETAPIE OCENY FORMALNO-MERYTORYCZNEJ LUB PROJEKT JEST KIEROWANY DO NEGOCJACJI? (zaznaczyć właściwe znakiem „X”)   |   |                              |
| <input type="checkbox"/> TAK, BEZ KONIECZNOŚCI KIEROWANIA DO ETAPU NEGOCJACJI   | <input type="checkbox"/> TAK, SKIEROWANIE DO ETAPU NEGOCJACJI | <input type="checkbox"/> NIE |

.....  
podpis Oceniającego

.....  
data

.....  
podpis Przewodniczącego

.....  
data