

## Karta oceny formalno-merytorycznej projektu konkursowego

NUMER WNIOSKU: .....

INSTYTUCJA PRZYJMUJĄCA WNIOSEK: .....

NUMER KONKURSU: .....

TYTUŁ PROJEKTU: .....

SUMA KONTROLNA WNIOSKU: .....

NAZWA WNIOSKODAWCY: .....

OCENIAJĄCY: .....

I. WARUNKI FORMALNE/OCZYWISTE OMYŁKI (zaznaczyć właściwe znakiem „X”)			
1.	We wniosku o dofinansowanie projektu stwierdzono braki w zakresie warunków formalnych/oczywiste omyłki, które umożliwiają ocenę wniosku.		
	<input type="checkbox"/> TAK – UZASADNIĆ W CZĘŚCI VII.	<input type="checkbox"/> NIE	
2.	We wniosku o dofinansowanie projektu stwierdzono braki w zakresie warunków formalnych/oczywiste omyłki, które uniemożliwiają ocenę wniosku.		
	<input type="checkbox"/> TAK – PRZEKAZAĆ DO PONOWNEJ WERYFIKACJI WARUNKÓW FORMALNYCH I OCZYWISTYCH OMYŁEK	<input type="checkbox"/> NIE	
<b>UZASADNIENIE PRZEKAZANIA WNIOSKU O DOFINANSOWANIE PROJEKTU DO PONOWNEJ WERYFIKACJI WARUNKÓW FORMALNYCH I OCZYWISTYCH OMYŁEK</b> (wypełnić, jeśli w punkcie 2. zaznaczono odpowiedź „TAK”)			
II. KRYTERIA FORMALNE (zaznaczyć właściwe znakiem „X”)			
1.			
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY	<input type="checkbox"/> NIE
2.			
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> NIE	
3.			
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> NIE	
<b>UZASADNIENIE OCENY NEGATYWNEJ</b> (wypełnić, jeśli w części II. zaznaczono „NIE” jako odpowiedź skutkującą negatywną oceną przynajmniej jednego z kryteriów formalnych)			
III. KRYTERIA HORYZONTALNE (zaznaczyć właściwe znakiem „X”)			
1.			
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> NIE	
2.			

	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI	<input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY	<input type="checkbox"/> NIE
3.				
	<input type="checkbox"/> TAK		<input type="checkbox"/> NIE	
4.				
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY		<input type="checkbox"/> NIE
5.				
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI		<input type="checkbox"/> NIE
6.				
	<input type="checkbox"/> TAK		<input type="checkbox"/> NIE (NALEŻY WYPEŁNIĆ PONIŻSZE POLA)	
	1.			
	<input type="checkbox"/> 0		<input type="checkbox"/> 1	
	2.			
	<input type="checkbox"/> 0	<input type="checkbox"/> 1	<input type="checkbox"/> 2	
	3.			
	<input type="checkbox"/> 0	<input type="checkbox"/> 1	<input type="checkbox"/> 2	
	4.			
	<input type="checkbox"/> 0	<input type="checkbox"/> 1	<input type="checkbox"/> 2	
	5.			
	<input type="checkbox"/> 0	<input type="checkbox"/> 1		
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI		<input type="checkbox"/> NIE
	7.			

	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> NIE		
<b>UZASADNIENIE OCENY NEGATYWNEJ</b> (wypełnić, jeśli w części III. zaznaczono „NIE” jako odpowiedź skutkującą negatywną oceną przynajmniej jednego z kryteriów horyzontalnych)				
<b>IV. KRYTERIA DOSTĘPU</b> (zaznaczyć właściwe znakiem „X”)				
1.				
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI	<input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY	<input type="checkbox"/> NIE
2.				
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI	<input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY	<input type="checkbox"/> NIE
3.				
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI	<input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY	<input type="checkbox"/> NIE
4.				
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI	<input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY	<input type="checkbox"/> NIE
5.				
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI	<input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY	<input type="checkbox"/> NIE
6.				
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI	<input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY	<input type="checkbox"/> NIE
7.				
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI	<input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY	<input type="checkbox"/> NIE
8.				
	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI	<input type="checkbox"/> NIE DOTYCZY	<input type="checkbox"/> NIE
<b>UZASADNIENIE OCENY NEGATYWNEJ</b> (wypełnić, jeśli w części IV. zaznaczono „NIE” jako odpowiedź skutkującą negatywną oceną przynajmniej jednego z kryteriów dostępu)				

V. KRYTERIA MERYTORYCZNE						
Lp.	Kryterium merytoryczne	Minimalna liczba punktów możliwych do uzyskania	Przyznana liczba punktów	Maksymalna liczba punktów możliwych do uzyskania	Uzasadnienie oceny w przypadku przyznania liczby punktów mniejszej niż maksymalna	
1.						
a)						
b)						
Spełnienie kryterium		<input type="checkbox"/> TAK			<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI	<input type="checkbox"/> NIE
2.						
a)						
b)						
Spełnienie kryterium		<input type="checkbox"/> TAK			<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI	<input type="checkbox"/> NIE
3.						
a)						
b)						
c)						
Spełnienie kryterium		<input type="checkbox"/> TAK			<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI	<input type="checkbox"/> NIE
4.						

a)						
b)						
c)						
d)						
Spełnienie kryterium		<input type="checkbox"/> TAK			<input type="checkbox"/> NIE	
5.						
Spełnienie kryterium		<input type="checkbox"/> TAK		<input type="checkbox"/> DO NEGOCJACJI		<input type="checkbox"/> NIE
Suma punktów przyznanych za kryteria merytoryczne						

VI. KRYTERIA PREMIUJĄCE (wpisać liczbę punktów równą określonej wadze punktowej, jeśli kryterium zostało spełnione)		
Kryterium premiujące	Przyznana liczba punktów	Waga punktowa kryterium

<b>Suma punktów przyznanych za kryteria premiujące</b>		
<b>UZASADNIENIE OCENY KRYTERIÓW PREMIUJĄCYCH</b> (wypełnić w przypadku przyznania liczby punktów mniejszej niż maksymalna w ramach oceny przynajmniej jednego z kryteriów premiujących)		

<b>VII. NEGOCJACJE</b> (wypełnić, o ile kryteria zostały skierowane do negocjacji)			
Lp.	Kryterium skierowane do negocjacji	Warunek negocjacyjny	Uzasadnienie

BUDŻET PROJEKTU					
Nr zadania	Nr pozycji	Nazwa pozycji	Wartość pozycji (w zł)	Proponowana wartość pozycji (w zł)	Uzasadnienie

BRAKI W ZAKRESIE WARUNKÓW FORMALNYCH/OCZYWISTE OMYŁKI		
Lp.	Brak w zakresie warunków formalnych/oczywista omyłka	Uzasadnienie



VIII. LICZBA PUNKTÓW I DECYZJA O MOŻLIWOŚCI SKIEROWANIA PROJEKTU DO NEGOCJACJI LUB REKOMENDOWANIA DO DOFINANSOWANIA		
<b>ŁĄCZNA LICZBA PUNKTÓW PRYZNANYCH W CZĘŚCI V</b> (jeśli projekt nie spełnia jakiegokolwiek kryterium merytorycznego, tj. nie uzyskał co najmniej 60% punktów w poszczególnych kryteriach merytorycznych) <b>oraz VI</b> (jeśli projekt spełnia wszystkie kryteria, w tym uzyskał co najmniej 60% punktów w poszczególnych kryteriach merytorycznych)		
CZY PROJEKT SPEŁNIA WSZYSTKIE KRYTERIA OCENIANE NA ETAPIE OCENY FORMALNO-MERYTORYCZNEJ LUB PROJEKT JEST KIEROWANY DO NEGOCJACJI? (zaznaczyć właściwe znakiem „X”)		
<input type="checkbox"/> TAK, BEZ KONIECZNOŚCI KIEROWANIA DO ETAPU NEGOCJACJI	<input type="checkbox"/> TAK, SKIEROWANIE DO ETAPU NEGOCJACJI	<input type="checkbox"/> NIE

.....  
podpis Oceniającego

.....  
data

.....  
podpis Przewodniczącego

.....  
data