**W związku z faktem, że w konkursie Nr RPKP.01.03.01-IZ.00-04-038/16 kwalifikowalność wydatków rozpoczyna się po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie projektu, dla przedmiotowego konkursu obowiązują *Wytyczne w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020* (MR/H 2014-2020/12(02)/09/2016) obowiązujące od dnia 14.10.2016 r.**

**Wymieniony wyżej dokument znajduje się na stronie:**

[**http://www.funduszeeuropejskie.gov.pl/strony/o-funduszach/dokumenty/wytyczne-w-zakresie-kwalifikowalnosci-wydatkow-w-ramach-europejskiego-funduszu-rozwoju-regionalnego-europejskiego-funduszu-spolecznego-oraz-funduszu-spojnosci-na-lata-2014-2020/**](http://www.funduszeeuropejskie.gov.pl/strony/o-funduszach/dokumenty/wytyczne-w-zakresie-kwalifikowalnosci-wydatkow-w-ramach-europejskiego-funduszu-rozwoju-regionalnego-europejskiego-funduszu-spolecznego-oraz-funduszu-spojnosci-na-lata-2014-2020/)

**Pytanie/1**

**Na jakiej zasadzie kwalifikowalny może być koszt zatrudnienia w spółce z o.o. (spółce odpryskowej):**

**a) udziałowca (najczęściej naukowca, ale również innego wspólnika, który ma kompetencje do tego żeby pracować w projekcie),**

**b) udziałowca/wspólnika/członka zarządu?**

**Odpowiedź/**

Koszty zatrudnienia personelu do realizacji projektu mogą być kwalifikowalne w ramach jednego z następujących rozporządzeń:

* rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 21 lipca 2015 r. w sprawie udzielania pomocy na badania podstawowe, badania przemysłowe, eksperymentalne prace rozwojowe oraz studia wykonalności w ramach regionalnych programów operacyjnych (Dz. U. poz. 1075) (patrz art. 25 ust. 3 pkt a; koszty personelu: badaczy, techników i pozostałych pracowników pomocniczych w zakresie, w jakim są oni zatrudnieni przy danym projekcie),
* rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 19 marca 2015 r. w sprawie udzielania pomocy de minimis w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020 (Dz. U. poz. 488).

Zgodnie z sekcją 6.16.1 Wytycznych w zakresie kwalifikowalności wydatków wynagrodzenie osób zatrudnionych na umowę o pracę może być kosztem kwalifikowalnym. Jest to jedyna forma zatrudnienia, w odniesieniu do której wnioskodawca nie jest zobowiązany do stosowania zasady uczciwej konkurencji.

Natomiast wydatki poniesione na wynagrodzenie personelu zaangażowanego na podstawie stosunku cywilnoprawnego (umowa zlecenie, umowa o dzieło, kontrakt menadżerski) są kwalifikowalne, z zastrzeżeniem warunków określonych w sekcji 6.5 Wytycznych.

W praktyce oznacza to, że wnioskodawca jest zobowiązany do:

* w przypadku zamówień o wartości od 20 tys. PLN netto do 50 tys. PLN netto włącznie, tj. bez podatku od towarów i usług (VAT), istnieje obowiązek przeprowadzenia i udokumentowania rozeznania rynku;
* w przypadku zamówień przekraczających wartość 50 tys. PLN netto, tj. bez podatku od towarów i usług (VAT), wnioskodawca jest zobowiązany do stosowania zasady konkurencyjności.

Wytyczne w sekcji 6.5.2 pkt. 2 ppk a wskazują, że w przypadku celu tematycznego 1 udzielanie zamówień podmiotom powiązanym jest możliwe jedynie za zgodą IZ PO. W świetle przedmiotowego dokumentu przez powiązania kapitałowe lub osobowe rozumie się wzajemne powiązania między beneficjentem lub osobami upoważnionymi do zaciągania zobowiązań w imieniu beneficjenta lub osobami wykonującymi w imieniu beneficjenta czynności związane z przygotowaniem i przeprowadzeniem procedury wyboru wykonawcy a wykonawcą, polegające w szczególności na:

* uczestniczeniu w spółce jako wspólnik spółki cywilnej lub spółki osobowej,
* posiadaniu co najmniej 10 % udziałów lub akcji,
* pełnieniu funkcji członka organu nadzorczego lub zarządzającego, prokurenta, pełnomocnika,
* pozostawaniu w związku małżeńskim, w stosunku pokrewieństwa lub powinowactwa w linii prostej, pokrewieństwa drugiego stopnia lub powinowactwa drugiego stopnia w linii bocznej lub w stosunku przysposobienia, opieki lub kurateli.”

Jedynym wyjątkiem, który dopuszczają Wytyczne, od stosowania zasady konkurencyjności/rozeznania rynku są zamówienia określone w art. 4 Prawa zamówień publicznych (z wyjątkiem zamówień określonych w art. 4 pkt 8 Pzp). Z perspektywy wspieranych typów projektów najistotniejszym elementem ujętym w art. 4 są zamówienia, których przedmiotem są usługi badawcze i rozwojowe, chyba że są one objęte kodami CPV od 73000000-2 do 73120000-9, 73300000-5, 73420000-2 i 73430000-5, określonymi w rozporządzeniu (WE) Parlamentu Europejskiego i Rady nr 2195/2002 z dnia 5 listopada 2002 r. w sprawie Wspólnego Słownika Zamówień (CPV) (Dz. Urz. WE L 340 z 16.12.2002, str. 0001–0562; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 6, t. 5, str. 3, z późn. zm.), zwanym dalej „Wspólnym Słownikiem Zamówień”, oraz jeżeli spełnione są łącznie następujące warunki:

* korzyści z tych usług przypadają wyłącznie zamawiającemu na potrzeby jego własnej działalności,
* całość wynagrodzenia za świadczoną usługę wypłaca zamawiający.

Przy czym udzielenie zamówienia, którego przedmiotem jest nabycie własności lub innych praw do istniejących budynków lub nieruchomości przez podmiot niebędący zamawiającym w rozumieniu Pzp z pominięciem zasady konkurencyjności jest możliwe jedynie w przypadku braku powiązań osobowych i kapitałowych.

Podsumowując powyższe, kwalifikowalność kosztów zaangażowania personelu projektu na podstawie stosunku cywilnoprawnego, zależna jest od zakresu/przedmiotu zamówienia, które personel ten będzie realizował.

**Pytanie/2**

Czy na wynajem laboratorium musi być konkurs, skoro wiadomo, że ono powinno być tam gdzie najbliżej ma personel projektu czyli przede wszystkim naukowiec (ale mogą być inne uwarunkowania).

**Odpowiedź/**

Wynajem laboratorium (jako całości, nie poszczególnych urządzeń) może być kosztem kwalifikowalnym. W tym szczególnym przypadku wnioskodawca nie jest związany stosowaniem zasady uczciwej konkurencji. Jednakże, należy pamiętać, że zgodnie z Regulaminem konkursu wydatek musi zostać dokonany w sposób przejrzysty, racjonalny i efektywny, z zachowaniem zasad uzyskiwania najlepszych efektów z danych nakładów. Ponadto, wszystkie wydatki muszą być logicznie ze sobą powiązane i wynikać z zaplanowanych działań.

Ponadto, zgodnie z Wytycznymi w zakresie kwalifikowalności, łączna kwota wydatków kwalifikowalnych związanych bezpośrednio z wydatkami poniesionymi na nabycie innych tytułów prawnych do nieruchomości (np. ograniczone prawo rzeczowe: najem, dzierżawa, użytkowanie) nie może przekraczać 10% całkowitych wydatków kwalifikowalnych projektu.

**Pytanie/3**

Elementem drugiego konkursu jest również pomoc w procedurach patentowych. Czy kancelaria patentowa musi być wybrana w procedurze konkursowej, czy może być stale współpracująca z uczelnią?

**Odpowiedź/**

Kancelaria patentowa musi zostać wybrana, odpowiednio dla potencjalnej wartości jej usług, poprzez rozeznanie rynku lub zastosowanie zasady konkurencyjności.

**Pytanie/4**

Czy koszty użytkowania środka trwałego (aparatury/sprzętu) na potrzeby realizacji projektu będącego własnością wnioskodawcy są kwalifikowalne? Czy koszt ten może zostać wyliczony w oparciu o rynkową cenę wynajmu takiego środka?

**Odpowiedź/**

Tak. Koszty środków trwałych (aparatury/sprzętu) będących własnością wnioskodawcy/partnera, a wykorzystywanych na potrzeby realizacji projektu mogą być kosztami kwalifikowalnymi.

Zgodnie z Wytycznymi w zakresie kwalifikowalności kosztem kwalifikowalnym jest wówczas wyłącznie odpis amortyzacyjny środka trwałego. Koszty amortyzacji środków trwałych kwalifikują się do współfinansowania, jeżeli spełnione są łącznie następujące warunki:

a) odpisy amortyzacyjne dotyczą środków trwałych, które są niezbędne do prawidłowej realizacji projektu i bezpośrednio wykorzystywane do jego wdrażania,

b) kwalifikowalna wartość odpisów amortyzacyjnych odnosi się wyłącznie do okresu realizacji danego projektu,

c) odpisy amortyzacyjne zostały dokonane zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego,

d) wydatki poniesione na zakup środków trwałych nie zostały zgłoszone jako wydatki kwalifikowalne projektu, ani też ich zakup nie był współfinansowany ze środków unijnych (dotyczy to sytuacji, w której beneficjent kupuje aktywa na potrzeby projektu, ale nie może zrefundować kosztów zakupu),

e) odpisy amortyzacyjne dotyczą środków trwałych, które zostały zakupione w sposób racjonalny i efektywny, tj. ich ceny nie są zawyżone w stosunku do cen i stawek rynkowych,

f) w przypadku, gdy środki trwałe wykorzystywane są także w innych celach niż realizacja projektu, kwalifikowalna jest tylko ta część odpisu amortyzacyjnego, która odpowiada proporcji wykorzystania aktywów w celu realizacji projektu.

Instytucja Zarządzająca RPO WK-P nie dopuszcza ujęcia jako kosztu kwalifikowalnego kosztu korzystania ze środka trwałego określonego w wysokości ceny rynkowej wynajęcia tegoż środka trwałego.

**Pytanie/5**

Czy za koszt kwalifikowalny można uznać koszty wynajmu środka trwałego (aparatury/sprzętu) na potrzeby realizacji projektu będącego własnością wspólnika spółki?

**Odpowiedź/**

Aby koszt wynajmu środka trwałego (aparatury/sprzętu) na potrzeby realizacji projektu można było uznać za koszt kwalifikowalny wnioskodawca jest zobowiązany do zastosowania rozeznania rynku lub zasady konkurencyjności. Analogicznie jak to zostało wskazane w odpowiedzi na pytanie 1.

**Pytanie/6**

Czy pozyskanie zgody Komisji Bioetycznej na przeprowadzenie badań przed złożeniem wniosku o dofinansowanie projektu narusza efekt zachęty?

**Odpowiedź/**

Nie.

**Pytanie/7**

Konsorcjum a partnerstwo. Czy umowa konsorcjum narusza efekt zachęty? Czy konsorcjanta należy ująć we wniosku jako partnera projektu czy podmiot realizujący projekt?

**Odpowiedź/**

Na potrzeby niniejszego konkursu konsorcjum oznacza partnerstwo w rozumieniu art. 33 ust. 1 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014-2020 (Dz. U. z 2016 poz. 217).

Umowa o partnerstwie nie narusza efektu zachęty.

Konsorcjanta/partnera należy ująć w sekcji A.6 *Partnerzy projektu* wniosku o dofinansowanie projektu.

**Pytanie/8**

W kryterium C.2.3 Wpływ projektu na rozwój przedsiębiorstw można otrzymać 2 pkt za wprowadzenie na rynek nowych, udoskonalonych, innowacyjnych produktów/usług. Co należy rozumieć przez określenie „wprowadzenie na rynek”?

**Odpowiedź/**

„Wprowadzić” w świetle Słownika Języka Polskiego PWN oznacza „zacząć coś stosować lub oddać do użytku”. Zatem punkty w przytoczonej części kryterium C.2.3 można otrzymać za udostępnienie produktu/usługi jego odbiorcom. Przy czym w ocenie Instytucji Zarządzającej RPO niezbędne jest w tym zakresie podjęcie przez beneficjenta aktywnych działań związanych z oferowaniem danego produktu/usługi. Nie wystarczające będzie zatem np. zamieszczenie oferty danego produktu/usługi na stronie internetowej Beneficjenta. Potencjalni odbiorcy produktu/usługi muszą mieć możliwość nabycia danego produktu/usługi.

**Pytanie/9**

Odnosząc się do punktu B.4 biznes planu, wstępnie zbadaliśmy rynek patentowy i podczas gdy znajdujemy rozwiązania odnoszące się do podobnych pomysłów, to jednak nie widzimy bezpośredniego zagrożenia w łamaniu patentów firm trzecich, z uwagi na zastosowanie różnych materiałów, komponentów oraz procedur technologicznych. Czy taka odpowiedź w w/w punkcie zadowala drugi punkt kryterium C.1.3 oceny wniosku?

W odniesieniu ponownie do pkt B.4: Czy wyjaśnienie, że w pracach nad proponowanym produktem firma będzie korzystać z podzespołów/komponentów już powszechnie dostępnych na rynku, przez co prawa własności intelektualnej nie są naruszone (opłaty patentowe są wliczone w koszt owych komponentów), zadowala pierwszy punkt kryterium C.1.3 oceny wniosku?

**Odpowiedź/**

Z punktu widzenia formalnego ujęcie przedstawionych w pytaniu informacji jest jak najbardziej zasadne, jednakże należy pamiętać, że to ekspert będzie dokonywał oceny, czy zestaw przedstawionych danych uprawdopodobnił okoliczność, że dany projekt nie narusza praw własności intelektualnej.

**Pytanie/10**

Czy w definiowaniu budżetu projektu dozwolone jest zaplanowanie wydatków na przeprowadzenie analizy patentowej, potrzebnej przed wprowadzeniem produktu na rynek (z uwagi np. na możliwe zmiany i nowe patenty powstałe w czasie od złożenia wniosku)?

**Odpowiedź/**

Tak, może być to koszt kwalifikowalny w ramach rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 2 grudnia 2015 r. w sprawie udzielania pomocy na wspieranie innowacyjności oraz innowacje procesowe i organizacyjne w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020 (Dz. U. poz. 2010) oraz rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 19 marca 2015 r. w sprawie udzielania pomocy de minimis w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020 (Dz. U. poz. 488).